

Edición 1

**El camino del
terapeuta
transpersonal**

CURSO ONLINE



Basado en la experiencia pedagógica de formar a centenares de terapeutas transpersonales.

escueladeatencion.com

 **escuela** de
atención
Transpersonal

Sentido de esta formación

Cada día surge algo que produce sufrimiento en la gente. Enfermedad, conflicto, desempleo, adicciones, ansiedad... Nuestra forma de vida actual parece que produce muchos trastornos emocionales, de pensamiento y físicos. Por ello cada vez la sociedad necesita más gente que pueda ayudar a recuperar el equilibrio perdido.

Para todas aquellas personas que han sentido la llamada de poder hacer algo por aliviar ese dolor es a quienes va dirigido este programa, "El camino del terapeuta transpersonal".

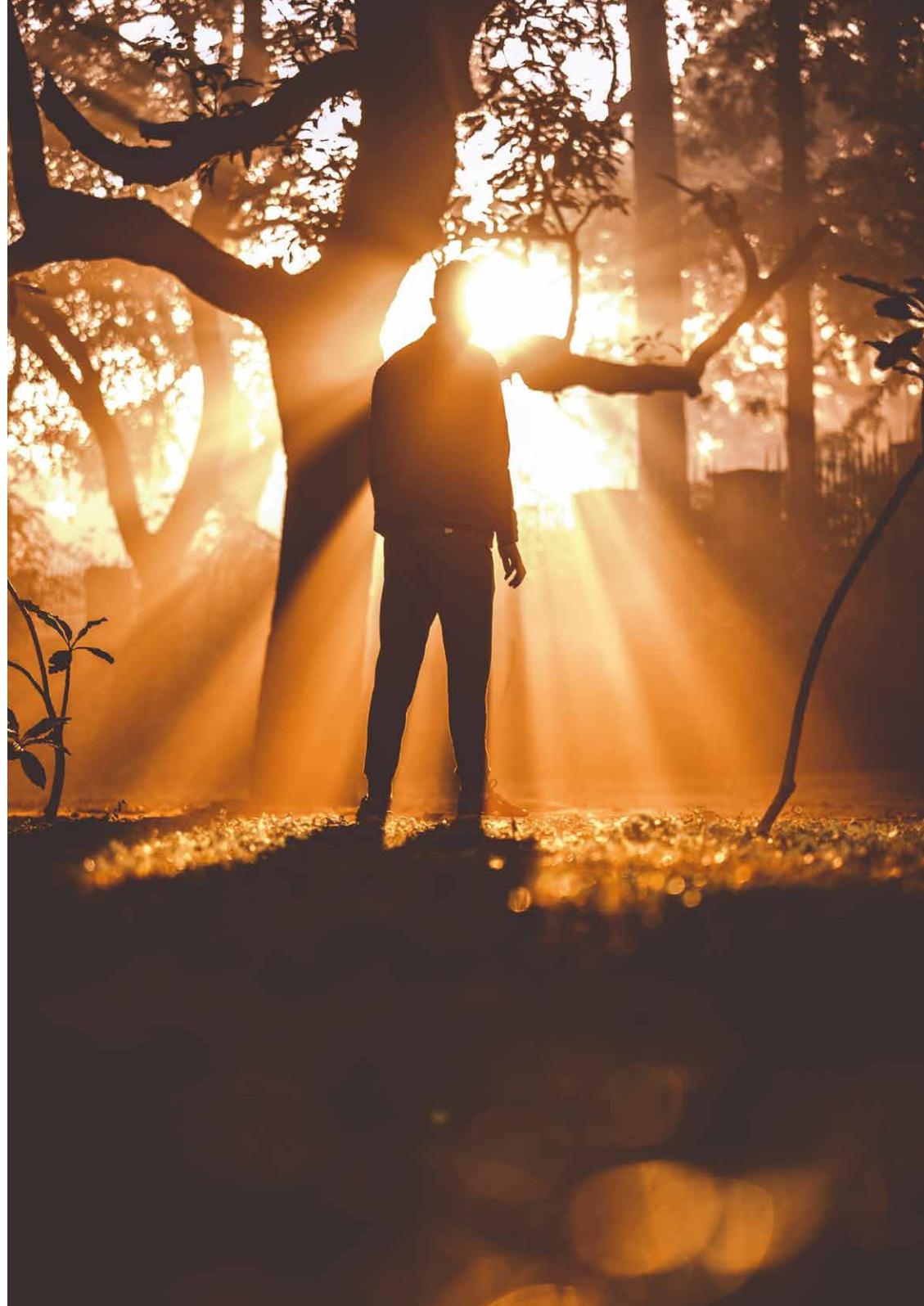
Si deseas ayudar a los demás, acompañar con profundidad a otros, y estás en este camino de autoconocimiento transpersonal, este curso es para ti. Para ello hemos diseñado estos dos programas complementarios:

- **Práctica profesional con los clientes:**

Un aprendizaje de conocimientos, actitudes y habilidades que un terapeuta necesita para afrontar su práctica profesional, junto con una supervisión de casos reales.

- **Proyecto: llegar a mis clientes:**

Desarrollo de un proyecto de emprendimiento personal para posicionarse con una oferta de productos / servicios y llegar a potenciales clientes.



PRÁCTICA PROFESIONAL CON LOS CLIENTES

Contenidos

Módulo 1 - Posicionamiento del terapeuta transpersonal frente a sus clientes y a otras formas de psicoterapia

Al final de este módulo tendrás: cuál es tu papel como terapeuta transpersonal; cuál es el marco de relación más apropiado para con tus clientes; el compromiso que deberías adquirir contigo mismo como terapeuta para ser coherente con ello; qué diferencias hay con la terapia psicológica "científica"; tendrás claridad, seguridad para posicionarte profesionalmente frente a otros terapeutas y frente a tus clientes y defender su validez.

Módulo 2 - Las actitudes del terapeuta transpersonal y la importancia del autocuidado

Al final de este módulo tendrás: un modelo de 4 actitudes básicas para un terapeuta transpersonal y las formas en las que las puedes desarrollar y transmitir al cliente, practicando con ellas; un conocimiento de los síntomas del "síndrome burnout" en terapeutas; herramientas para poder cuidarte en el día a día; conocimiento de cómo actúa la proyección y la transferencia con el cliente y qué hacer para evitarlos.

Módulo 3 - Habilidades para el terapeuta transpersonal (1): la presencia

Al final de este módulo tendrás: técnicas, herramientas y protocolos para desarrollar la habilidad de la presencia con tus clientes, así como un conocimiento de la importancia de esta habilidad en la relación terapéutica; habrás desarrollado esta habilidad a través de la práctica en distinto tipo de situaciones.

Módulo 4 - Habilidades para el terapeuta transpersonal (2): comunicación

Al final de este módulo tendrás: técnicas y estrategias de comunicación para poder afrontar distintas situaciones en la terapia, cuando la persona necesita apoyo, feedback, orientación o escucha; también profundizarás en las habilidades para indagar y obtener información relevante del cliente.

Módulo 5 - Tratando con los trastornos psicológicos más habituales

Al final de este módulo tendrás: conocimiento de los principales trastornos psicológicos más habituales (ansiedad, depresión, fobias, etc), cómo se identifican y manifiestan; también tendrás un conocimiento del manual diagnóstico y estadístico de los trastornos mentales DSM y cómo usarlo; mayor claridad acerca de cómo poder abordar problemáticas relacionadas con este tipo de casos.

Metodología

- Práctica con clientes reales (¿qué mejor forma de aprender que con un cliente real?)
- Entrenamiento con situaciones simuladas (en tu grupo practicarás las habilidades necesarias para un buen terapeuta y recibirás feedback personalizado de tu actuación).
- Supervisión de procesos terapéuticos (tendrás apoyo y orientación para tratar con tus casos reales).
- Grupos pequeños (para un mayor aprendizaje en contacto con tu tutor).
- Cinco módulos en cinco meses, con una sesión de tutoría cada mes orientada a un "reto práctico". Las sesiones transcurren con práctica supervisada de habilidades.
- Método del caso: trabajarás con situaciones en casos reales y aplicarás soluciones a dificultades que se plantean.

PROYECTO: LLEGAR A MIS CLIENTES

Contenidos

Módulo 1 - En qué me especializo y a quién me dirijo

Al final del módulo tendrás: identificada al menos un área de especialización con la que sintonizas y con la que vas a tener un vínculo, pero lo más importante es que esa área conecte con las necesidades de un público; también identificarás ese público y sabrás lo suficiente como para conocerles mejor y poder acercarte a ellos.

Módulo 2 - Realizar el "Esquema Básico de Oferta" (EBO) y organizarme con un plan de trabajo

Al final del módulo tendrás: una oferta de productos y/o servicios definida para empezar a ofrecer a tus clientes potenciales y también una organización en el tiempo de qué es lo prioritario para ti y la secuencia de pasos a dar para desarrollar esta oferta; también –y muy importante– es que desarrolles una serie de hábitos de organización orientados a tener una buena productividad personal.

Módulo 3 - Desarrollo de contenidos. Información que interese y atraiga

Al final del módulo tendrás: un esquema de contenidos para tu web con la oferta de productos y servicios y la información que vas a dar para atraer y fidelizar a tus futuros clientes.

Módulo 4 - Desarrollo de contenidos. Formación que fidelice

Al final del módulo tendrás: un principio de oferta formativa para tus clientes con una o varias modalidades de aprendizaje, unos objetivos de aprendizaje y un índice de contenidos. Lo tendrás todo listo para poder materializar esa oferta formativa.

Módulo 5 - Estrategia de marketing. Aspectos administrativos y legales

Al final del módulo tendrás: la versión 1.0 de tu "Plan de marketing" incluyendo un análisis de tu competencia, un diseño de campaña para lanzar tu producto/servicio y posibles estrategias en google y redes sociales para atraer contactos; también tendrás información sobre seguros de protección civil, ley de protección de datos, posibles formas legales para facturar y otras claves prácticas importantes como son el llevar un control de gastos e ingresos.

Metodología

- Desarrollo real de "tu proyecto de emprendimiento profesional" enfocado a generar clientes. Lo que vayas haciendo en el curso te pondrá en disposición de trabajar como terapeuta.
- Consecución de clientes reales. Es uno de los objetivos: que puedas tener clientes desde el primer momento.
- Cinco módulos en cinco meses, con una sesión de tutoría cada mes orientada a un "reto práctico" que te hará avanzar con las distintas fases de tu proyecto.
- Trabajo en pequeños grupos: se buscarán sinergias entre tu enfoque y el de otros compañeros para que os ayudéis en este camino, con aportación de ideas, aprovechamiento conjunto de trabajos, etc.

LOGÍSTICA

DOCENTE

Jesus Gil de Rozas

Psicólogo sanitario. Psicoterapeuta individual y de grupo. Instructor de Mindfulness. Especializado en neurosis y síntomas de Ansiedad, Depresión, Apatía existencial, Obsesivo compulsivo y Traumas. Formador de formadores y facilitador de grupos de Crecimiento Personal.

Práctica profesional con los clientes

INICIO

2 de Noviembre
de 2020

DURACIÓN

5 meses

TARIFAS

675€ (Oferta lanzamiento)
850€ (Tarifa normal)

Proyecto: llegar a mis clientes

INICIO

8 de febrero
de 2021

DURACIÓN

5 meses

TARIFAS

675€ (Oferta lanzamiento)
850€ (Tarifa normal)

INSCRIPCIÓN

A través de la página principal de la web, barra superior, pinchando en **AUTO-INSCRIPCIÓN**. El pago se puede realizar por los siguientes medios:

Transferencia bancaria a favor de ASOCIACIÓN ATENCIÓN Y CONCIENCIA:

- ES93 2100 1730 5902 0021 3833
- notificar el pago a Atención al Alumno indicando el curso.

Pago a través de PayPal:

Acceso en la página principal de la web, barra superior, pinchando en **AUTO-INSCRIPCIÓN**.

INFORMACIÓN de CONTENIDO:

Juan Ramírez de Francia

☎ +34 616 44 34 80

✉ juan.defrancia@escueladeatencion.com

MATRICULACIÓN:

☎ Atención al Alumno: 696 086 213

✉ administracion@escueladeatencion.com

🌐 www.escueladeatencion.com